

แนะนำ บริษัท

บริษัท ทีพีอาร์ ชัพพลาย จำกัด

WWW.TONERPRINTTHAI.COM

TT[®]
ศูนย์บริการ

เครื่องปริ้นเตอร์ หมึกพิมพ์แท่ง เครื่องถ่ายเอกสาร



หลายยี่ห้อ ✔ รับประกันศูนย์ ✔ จัดส่งสินค้า



หัวข้อ

- ประวัติความเป็นมา
- สินค้าและบริการของเรา
- กลยุทธ์ทางธุรกิจ
- วิสัยทัศน์ วัตถุประสงค์
- ลูกค้าของบริษัทเรา
- สรุปการนำเสนอ

ประวัติความเป็นมา

บริษัท ทิพย์ถาวร ชัปปะหลาย จำกัด ก่อตั้งขึ้นเพื่อให้บริการด้านการจัดจำหน่ายเครื่องปริ้นเตอร์ A3 และ A4 รวมถึงวัสดุสิ้นเปลืองที่เกี่ยวข้อง เช่น หมึกพิมพ์ ริปบอน และฟิล์มแพกซ์ของแท็บเล็ตบริษัทมีประสบการณ์ใอุตสาหกรรมนี้มานานกว่า 10 ปี ตลอดระยะเวลาที่ดำเนินธุรกิจ เราได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าทั้งภาครัฐและเอกชน ด้วยการคัดสรรสินค้าคุณภาพดี ราคายุติธรรม และบริการที่รวดเร็วตรงต่อความต้องการของลูกค้า



สินค้าและบริการของเรา

จำหน่ายเครื่องปริ้นเตอร์

จำหน่ายเครื่องปริ้นเตอร์พร้อมหมึกแท่ง ตัวแทนจำหน่าย แบนด์ชั้นนำอย่างเป็นทางการ มีให้เลือกทั้ง A3 ,A4 ครบคลุม หลากหลายรุ่น หลายยี่ห้อ อาทิ FUJIFILM ,HP, BROTHER, CANON, EPSON, LEKMARK, KYOCERA



บริการติดตั้งและดูแลหน้างาน

บริการติดตั้งและดูแลหน้างาน พร้อม บริการหลังการขาย



คำแนะนำจากผู้เชี่ยวชาญ

คำแนะนำจากผู้เชี่ยวชาญด้านเครื่องปริ้นโดยเฉพาะ ให้บริการทั้งลูกค้ารายย่อยและองค์กรขนาดใหญ่:ออฟฟิศ, โรงเรียน,มหาวิทยาลัย,โรงพยาบาล หน่วยงานราชการ ระบบส่งสินค้ารวดเร็วทั่วประเทศ



ทีมนำเสนอสินค้า



ทิพย์วัลย์ จิตจักร
ผู้จัดการฝ่ายขาย



ปิยมปิไจ ปิพัฒน์เจริญวงศ์
ผู้ช่วยฝ่ายการตลาด

จุดเด่นของบริษัท



ประสบการณ์
ยาวนานกว่า 10 ปี



ตัวแทนจำหน่าย
แบรนด์ชั้นนำ
อย่างเป็นทางการ



สินค้าคุณภาพดี
ราคายุติธรรม
มีมาตรฐาน

กลยุทธ์ทางธุรกิจ

บริการจำหน่ายเครื่องปรีนเตอร์และหมึกพิมพ์ของแท้

1. กลยุทธ์ผลิตภัณฑ์ (Product Strategy)
2. กลยุทธ์ราคา (Pricing Strategy)
3. กลยุทธ์ความได้เปรียบในการแข่งขัน (Competitive Advantage)
4. กลยุทธ์ช่องทางจัดจำหน่าย (Place/Distribution Strategy)
5. กลยุทธ์การส่งเสริมการตลาด (Promotion Strategy)
6. กลยุทธ์ความสัมพันธ์กับลูกค้า (Customer Relationship Strategy)

1

กลยุทธ์ผลิตภัณฑ์(Product Strategy)

จัดจำหน่าย เครื่องปรีนเตอร์และหมึกพิมพ์ของแท้ 100% จากแบรนด์ชั้นนำ
มี สินค้าหลายรุ่น หลายขนาด รองรับตั้งแต่ผู้ใช้งานทั่วไปจนถึงองค์กร
เพิ่มบริการเสริม เช่น:
ติดตั้งถึงที่
ตรวจเช็คฟรีเบื้องต้น
ให้คำปรึกษาในการเลือกสินค้าที่เหมาะสมกับธุรกิจ

2

กลยุทธ์ราคา (Pricing Strategy)

ใช้กลยุทธ์ ราคาสูตร + เพิ่มมูลค่า (Value Pricing)
เช่น แอมหมึก 1 ชุดเมื่อซื้อเครื่องปรีน
ราคาพิเศษสำหรับองค์กรหรือสถาบันการศึกษา

3

กลยุทธ์ความได้เปรียบในการแข่งขัน (Competitive Advantage)

จำหน่ายเฉพาะ สินค้าของแท้ มีประกันบริษัทแม่
มี ประสบการณ์มากกว่า 10 ปี ในธุรกิจเครื่องปรีน
บริการรวดเร็ว มีอะไหล่ครบ พร้อมซัพพอร์ตหลังการขาย
การันตีความพึงพอใจ 100% พร้อมเปลี่ยนคืนทันทีหากสิน
ค้ามีปัญหา

กลยุทธ์ทางธุรกิจ

บริการจำหน่ายเครื่องปริ้นเตอร์และหมึกพิมพ์ของแท้

1. กลยุทธ์ผลิตภัณฑ์ (Product Strategy)
2. กลยุทธ์ราคา (Pricing Strategy)
3. กลยุทธ์ความได้เปรียบในการแข่งขัน (Competitive Advantage)
4. กลยุทธ์ช่องทางจัดจำหน่าย (Place/Distribution Strategy)
5. กลยุทธ์การส่งเสริมการตลาด (Promotion Strategy)
6. กลยุทธ์ความสัมพันธ์กับลูกค้า (Customer Relationship Strategy)

4

กลยุทธ์ช่องทางจัดจำหน่าย (Place/Distribution Strategy)

- ช่องทางออนไลน์:
- เว็บไซต์บริษัท
- LINE Official Account: @tonerprintthai
- Facebook / Marketplace
- Shopee / Lazada
- ช่องทางออฟไลน์:
- ตัวแทนจำหน่ายในพื้นที่
- บริการขายตรงถึงองค์กร
- มี บริการจัดส่งทั่วประเทศ พร้อมระบบติดตามสถานะสินค้า

5

กลยุทธ์การส่งเสริมการตลาด (Promotion Strategy)

บริการทดลองใช้ (เฉพาะองค์กร) ทำ Content Marketing วิธีเลือกเครื่องปริ้นให้เหมาะกับธุรกิจ เทคนิคยืดอายุหมึกพิมพ์

6

กลยุทธ์ความสัมพันธ์กับลูกค้า (Customer Relationship Strategy)

- บริการ หลังการขาย 24 ชั่วโมง
- มีทีม แอดมินดูแลส่วนตัว (Account Manager) สำหรับลูกค้าองค์กร

วิสัยทัศน์

บริษัทฯมีเป้าหมายที่จะรักษามาตรฐานในการจัดจำหน่ายสินค้า เครื่องพิมพ์และหมึกพิมพ์เพื่อตอบสนองการทำงานยุคใหม่ที่ต้องการความมั่นใจกับคุณภาพสินค้าที่ยอมรับสากลเรามุ่งมั่นที่จะให้บริการลูกค้าด้วยสินค้าคุณภาพสูง ราคายุติธรรม พร้อมบริการที่จริงใจและใส่ใจทุกความต้องการเพื่อเป็นส่วนหนึ่งของความสำเร็จในทุกธุรกิจของลูกค้า

วัตถุประสงค์

บริษัทฯได้รับการแต่งตั้งจากเจ้าของผลิตภัณฑ์หลายยี่ห้อให้เป็นศูนย์บริการและตระหนักถึงความสำคัญต่อการให้ข้อมูลในการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์ ให้เหมาะสมกับวัตถุประสงค์ของการใช้งาน โดยการสื่อสารผ่านช่องทางทั้งในเว็บไซต์ Social Media และสื่อโฆษณา รวมทั้งกำหนดมาตรฐานการจัดส่งสินค้าให้ตรงตามระยะเวลาที่ลูกค้ากำหนดอย่างปลอดภัยทั้งในและต่างจังหวัด นอกจากนี้ยังให้ความสำคัญกับการบริการหลังการขาย เพื่อแก้ไขปัญหที่เกิดจากการใช้งาน พร้อมทั้งแนะนำวิธีแก้ปัญหาที่เกิดขึ้น อีกทั้งยังมีการให้คำปรึกษาเกี่ยวกับการใช้งานผ่านระบบ Social Media (Line@) อันเป็นการขยายช่องทางการประชาสัมพันธ์ และการตลาดให้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

ภาพรวมการนำเสนอโซลูชันงานพิมพ์

ให้บริการจำหน่ายเครื่องปริ้นเตอร์และหมึกพิมพ์ของแท้ ครบวงจร รองรับทั้งกลุ่มลูกค้าทั่วไป องค์กร และหน่วยงานราชการ ด้วยสินค้าคุณภาพ พร้อมบริการหลังการขายที่รวดเร็วและเชื่อถือได้ จุดแข็งของธุรกิจ

1. ประสบการณ์กว่า 10 ปี ในอุตสาหกรรมเครื่องพิมพ์
2. ตัวแทนจำหน่ายแบรนด์แท้ เช่น HP, Canon, Epson, Brother
3. สินค้าหลากหลายรุ่น ทั้ง A3 / A4 รองรับทุกประเภทการใช้งาน
4. ราคายุติธรรม พร้อมโปรโมชั่นหลากหลาย
5. บริการตลอด 24 ชั่วโมง ผ่าน LINE OA และช่องทางออนไลน์
6. รับประกันความพึงพอใจ 100% และสินค้าตลอดอายุการใช้งาน



ลูกค้าของบริษัทเรา



RITTIYAWANNALAI SCHOOL



ติดต่อเรา

บริษัท ทิพย์ดาวร ชัพพลาย จำกัด (สำนักงานใหญ่)
เลขที่ 165/55 หมู่บ้าน เนอวานา แอทเวอร์ค รามอินทรา
ถนนรามอินทรา แขวงอนุสาวรีย์
เขตบางเขน กรุงเทพฯ 10220
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105557019005
โทรศัพท์ : 081-446-8019 , 063-592-6665
อีเมล: info@tonerprintthai.com
tippawan@tonerprintthai.com





ช่วง ถาม - ตอบ ?

THANK YOU

ขอบคุณค่ะ